

## La FNAC craque pour AgileBuyer

**La situation est classique mais douloureuse : il manque une compétence achat asap et le directeur achat ne sait pas comment faire. La Fnac a répondu à cette situation en utilisant le service d'équipier Achat d'AgileBuyer. Témoignage.**

Si vous rencontrez un jour **Géraldine Olivier**, vous ne l'oublierez pas. C'est le genre de Directrice Achat qui pétille. Précise, efficace et au contact chaleureux. Elle est aujourd'hui Directrice des Achats Indirects et de l'amélioration de la performance du **Groupe FNACDARTY**. Elle a aussi précédemment été directrice Achat Groupe de Canal+. Elle sait de quoi elle parle en Achats.

"Suite à une mutation interne sur les achats d'investissements, AgileBuyer nous a proposé un service d'équipiers achats qui, en plus d'être de bons professionnels achats, étaient disponibles rapidement. Ils se sont très bien adaptés à notre environnement de travail" commente **Géraldine Olivier**, enthousiaste. " En plus du savoir-faire, j'ai trouvé chez AgileBuyer un excellent savoir-être" poursuit-elle.



**AgileBuyer** est un cabinet de conseil spécialisé dans les achats qui propose depuis près de 11 ans aux directions achats des équipiers achats de différents niveaux de séniorité pour réaliser des prestations d'achats opérationnels. **Sur le fond, il s'agit concrètement pour le cabinet de traiter une famille d'achats ou un projet achat pour un client, que ce soit chez le client ou en outdoor** dans certains cas. « Nous aidons le client à faire face à un pic d'activité, ou un manque de compétence spécifique achats » résume Olivier Wajnszok, directeur associé d'AgileBuyer, dont les équipiers achats sont le service phare.

**L'agilité est par ailleurs une valeur forte** qui marque en profondeur l'identité du cabinet, jusqu'à s'inscrire dans le nom d'AgileBuyer. « L'équipier achats AgileBuyer s'est bien fondu à nos équipes en interne. Il a été proactif et a su épouser nos enjeux et intégrer notre culture d'entreprise », se rappelle **Géraldine Olivier**.

AgileBuyer est aujourd'hui la référence sur le marché en ce qui concerne les équipiers achats, marque d'ailleurs déposée par le cabinet. « Je recommande ce service. Le résultat était conforme à notre attente » nous confie **Géraldine Olivier**.

Moins connu mais tout aussi répandu, **AgileBuyer** délivre des analyses de conseil stratégique. Il réalise en outre des prestations d'audit de la communication achats, des études de type benchmark, ou des prestations d'audit de la fonction achats.

L'activité d' **AgileBuyer** s'est aussi développée par sa capacité à partager ses savoir-faire auprès des collaborateurs des clients. « Nous accompagnons la montée en compétences des directions achats et plus particulièrement des acheteurs et managers » explique Olivier Wajnszok.

Le cabinet complète sa palette de services en mettant son expertise à profit dans l'organisation de conventions fournisseurs, que ce soit en matière d'animation, d'engineering événementiel ou vidéos. Son savoir-faire est enfin sollicité par ses clients pour l'organisation de séminaires achats.